

О поддержке научно-технических инновационных проектов

ФОНД СОДЕЙСТВИЯ
ИННОВАЦИЯМ



Sk СКОЛКОВО





ФОНД СОДЕЙСТВИЯ ИННОВАЦИЯМ



с 3 февраля 1994 года

- ✓ Поддержка инновационного бизнеса от самых ранних стадий до организации производства и реализации наукоёмкой продукции

fasie.ru





Тематические направления:

Основные направления:

- Н1. Цифровые технологии
- Н2. Медицина и технологии здоровьесбережения
- Н3. Новые материалы и химические технологии
- Н4. Новые приборы и интеллектуальные производственные технологии
- Н5. Биотехнологии
- Н6. Ресурсосберегающая энергетика

В рамках дорожных карт НТИ:

Автонет, Аэронет, Маринет, Нейронет, Энерджинет, Хелснет, Технет, Кружковое движение

Социально ориентированные проекты (с научно-технической составляющей):

- спорт (спорттех, оборудование и инвентарь, медико-биологическое обеспечение)
- городская среда (технологии «умного города»)
- экология (экотехнологии и рациональное природопользование)
- социальное предпринимательство

В рамках цифровой экономики:

- искусственный интеллект
- технологии виртуальной и дополненной реальности
- новые производственные технологии
- интернет вещей
- робототехника и сенсорика
- технология связи 5G
- спутниковая связь
- системы распределенного реестра
- квантовые вычисления
- квантовые коммуникации
- квантовая сенсорика и метрология



Предпосев

«УМНИК»

Поддержка научно-технических проектов ранней стадии



Грант на НИР



500 тыс.



Физ. лицо

Посев > Стартап

«Старт» «Бизнес-Старт»

Поддержка стартапов на ранних стадиях развития



Грант на НИОКР или коммерциализацию результатов НИОКР



До 10 млн



Софинансирование со второго этапа 50% от суммы гранта

Стартап > Ранняя стадия

«Развитие»

Поддержка НИОКР компаний, имеющих опыт продаж



Грант на НИОКР



До 20 млн



Софинансирование от 30% до 50% от суммы гранта

Активный рост

«Коммерциализация»

Поддержка компаний, завершивших НИОКР (масштабирование, создание производства)



Грант на коммерциализацию результатов НИОКР



До 25 млн



Софинансирование от 30% до 100% от суммы гранта

Основные конкурсы по цифровым технологиям и искусственному интеллекту

Предпосев

«УМНИК»
КОД-ИИ

Поддержка научно-технических проектов ранней стадии



Грант на НИР



от 500 тыс



Физ. лицо

Посев **Стартап**

«СТАРТ-ЦТ»
«СТАРТ-ИИ»

Поддержка стартапов на ранних стадиях развития



Грант на НИОКР или коммерциализацию результатов НИОКР



до 10 млн на 2 года



Софинансирование со второго этапа 50% от суммы гранта

Стартап **Ранняя стадия**

«РАЗВИТИЕ-ЦТ»
«РАЗВИТИЕ-ИИ»

Поддержка НИОКР компаний, имеющих опыт продаж



Грант на НИОКР



до 20 млн



Софинансирование от 30% до 50% от суммы гранта

Активный рост

«КОММЕРЦИАЛИЗАЦИЯ-ЦТ»
«КОММЕРЦИАЛИЗАЦИЯ-ИИ»

Поддержка компаний, завершивших НИОКР (масштабирование, создание производства)



Грант на коммерциализацию результатов НИОКР



до 20 млн до 2 лет



Софинансирование от 30% до 100% от суммы гранта



- Физические лица
- МИП согласно № 209-ФЗ:
 - ✓ дата регистрации предприятия составляет не более 2-х лет до даты подачи заявки на конкурс;
 - ✓ регистрация в Едином реестре субъектов МСП;
 - ✓ руководитель предприятия и научный руководитель проекта не должны одновременно участвовать (выступать заявителями (физические лица), руководителями предприятия, научными руководителями проектов) в других проектах, финансируемых Фондом в настоящее время (исключение – прохождение акселерационных программ);
 - ✓ предприятие ранее не должно было получать финансовую поддержку Фонда.



- Ожидаемые результаты:
 - ✓ завершен НИОКР;
 - ✓ создана научная и(или) научно-техническая продукция;
 - ✓ подана заявка на регистрацию прав на РИД в Российской Федерации и/или за рубежом.



- Грант **до 3 млн рублей** на НИОКР (зарплата, материалы, сырье, комплектующие, услуги соисполнителей)
- Привлечение внебюджетных средств **не требуется**
- Срок выполнения НИОКР составляет 12 месяцев

1. Новизна разработки и эффективность предлагаемых в проекте решений – 5 баллов

- Соответствие НИОКР приоритетным направлениям поддержки разработки отечественного ИТ-решения
- Оценка научно-технической новизны результатов НИОКР
- Оценка Технического задания (ТЗ) и Календарного плана (КП)
- Оценка задела и интеллектуальной собственности по тематике проекта

2. Достижимость запланированных результатов и показателей проекта – 5 баллов

- Оценка потенциала, квалификации и укомплектованности команды
- Оценка достижимости результатов и показателей НИОКР

3. Перспективность внедрения, коммерческой реализации продукта, создаваемого в рамках проекта - 5 баллов

- Оценка коммерческих перспектив продукта и определения целевых сегментов (рынков)
- Оценка потенциальных конкурентных преимуществ
- Оценка бизнес-модели и стратегии продвижения продукта



- МИП согласно № 209-ФЗ:
 - ✓ регистрация в Едином реестре субъектов МСП;
 - ✓ руководитель предприятия и научный руководитель проекта не должны одновременно участвовать (выступать заявителями (физические лица), руководителями предприятия, научными руководителями проектов) в других проектах, финансируемых Фондом в настоящее время (исключение – прохождение акселерационных программ);
- Конкурс ориентирован на поддержку предприятий, которые имеют положительную деловую репутацию и опыт продаж наукоемкой продукции на рынке, но имеют потребность проведения дополнительных НИОКР.



- Ожидаемые результаты:
 - ✓ завершен НИОКР;
 - ✓ создана научная и(или) научно-техническая продукция;
 - ✓ подана заявка на регистрацию прав на РИД в Российской Федерации и/или за рубежом;
 - ✓ подано заявление о включении сведений о продукции, созданной за счет полученного гранта с указанием о поддержке Фондом в рамках реализации федерального проекта «Цифровые технологии» в Единый реестр российских программ для ЭВМ и БД и (или) Единый реестр российской радиоэлектронной продукции.



- Грант **до 20 млн рублей** на НИОКР
- Обязательно привлечение внебюджетных средств в размере не менее 30% от суммы гранта
- Срок выполнения НИОКР составляет 12, 18 или 24 месяца

1. Новизна разработки и эффективность предлагаемых в проекте решений – 5 баллов

- Соответствие НИОКР приоритетным направлениям поддержки разработки отечественного ИТ-решения
- Оценка качества НИОКР
- Оценка Технического задания (ТЗ), Календарного плана (КП) и Сметы
- Оценка задела и интеллектуальной собственности по тематике проекта

2. Достижимость запланированных результатов и показателей проекта – 5 баллов

- Текущее и перспективное финансово-экономическое состояние предприятия, динамика его развития, возможность внебюджетного софинансирования проекта
- Оценка потенциала, квалификации и укомплектованности команды
- Наличие или возможность привлечения МТБ необходимой для реализации НИОКР

3. Перспективность внедрения, коммерческой реализации продукта, создаваемого в рамках проекта - 5 баллов

- Оценка коммерческих перспектив продукта и определения целевых сегментов (рынков)
- Оценка потенциальных конкурентных преимуществ
- Оценка бизнес-модели и стратегии продвижения продукта

Направления расходования и источники финансовых средств по программе «Развитие»

➤ Направления расходования бюджетных средств

1. заработная плата с начислениями;
2. материалы, сырье, комплектующие (не более 30% от суммы гранта);
3. оплата работ, выполняемых сторонними юридическими лицами, ИП и плательщиками НДС (не более 30% от суммы гранта);
4. прочие общехозяйственные расходы (не более 10% от суммы гранта).

➤ Направления расходования внебюджетных средств

1. исследования и разработки;
2. приобретение машин и оборудования;
3. приобретение новых технологий (включая приобретение прав на патенты, лицензии);
4. приобретение программных средств;
5. производственное проектирование;
6. обучение и подготовка персонала;
7. маркетинговые исследования;
8. внедрение современных систем контроля качества, сертификация продукции.

➤ Источники внебюджетных средств

1. собственные средства заявителя;
2. средства инвестора;
3. заемные средства от физического и (или) юридического лица;
4. средства, полученные по кредитным договорам, заключенным с российскими кредитными организациями на цели реализации технологического проекта.

конкурс «Коммерциализация»



- Юридическое лицо согласно № 209-ФЗ:
 - ✓ статус «Микропредприятие» или «Малое предприятие» в Едином реестре субъектов МСП;
 - ✓ руководитель предприятия и научный руководитель проекта не должны одновременно участвовать (выступать заявителями (физические лица), руководителями предприятия, научными руководителями проектов) в других проектах, финансируемых Фондом в настоящее время (исключение – прохождение акселерационных программ);
 - ✓ заявитель не должен иметь открытых договоров на получение государственных субсидий с Фондом
- предприятие имеет сайт в сети «Интернет», на котором размещена информация о созданном и (или) выпускаемом инновационном продукте, планируемом к коммерциализации в рамках проекта и дана ссылка о поддержке Фондом ранее выполненных проектов (при наличии таких проектов).



- Ожидаемые результаты:
 - ✓ Достижение плановых показателей проекта



- Грант **до 25 млн рублей** на коммерциализацию результатов НИОКР.
- Обязательно привлечение внебюджетных средств в размере не менее 100% от суммы гранта
- Срок реализации гранта составляет 12 месяцев



Критерии отбора заявок по программе «Коммерциализация-ИИ»

1. Критерий «Принадлежность к проектам в сфере искусственного интеллекта» - да/нет
 - Предмет проекта (в соответствии с приказом Минэкономразвития России от 29.06.2021 № 392)
 - Базовая технология (в соответствии с приказом Минэкономразвития России от 29.06.2021 № 392)
 - Результат реализации (в соответствии с приказом Минэкономразвития России от 29.06.2021 № 392)
2. Новизна разработки и эффективность предлагаемых в проекте решений – 5 баллов
 - Оценка инновационности и конкурентоспособности продукции (услуги)
 - Оценка задела и интеллектуальной собственности по тематике проекта
 - Оценка эффективности предлагаемых в технологическом проекте решений
3. Достижимость запланированных результатов и показателей проекта – 5 баллов
 - Текущее и перспективное финансово-экономическое состояние предприятия,
 - Возможность внебюджетного софинансирования проекта
 - Оценка потенциала, квалификации и укомплектованности команды
4. Перспективность внедрения - 5 баллов
 - Оценка объема и емкости рынка продукта, анализ современного состояния и перспектив развития рынка
 - Оценка степени готовности продукта к реализации
 - Наличие или возможность привлечения необходимой производственнотехнической базы
5. Перспективность коммерческой реализации продукта, создаваемого в рамках проекта - 5 баллов
 - Оценка коммерческих перспектив продукта и определения целевых сегментов
 - Оценка потенциальных конкурентных преимуществ
 - Оценка бизнес-модели, схемы распространения продукта, способов стимулирования продаж, рисков внедрения и вывода продукта на рынок



Направления расходования средств по программе «Коммерциализация»

- 1) оплата работ и услуг в технической сфере (не более 3 млн. руб.)
- 2) оплата консалтинговых и маркетинговых услуг (не более 3 млн. рублей)
- 3) приобретение оборудования, устройств, механизмов, станков, приборов, аппаратов, агрегатов, установок, машин (далее – оборудование), связанных с технологическими инновациями
- 4) уплата первого взноса (аванса) при заключении договоров лизинга оборудования, связанного с технологическими инновациями
- 5) уплата лизинговых платежей по договорам лизинга оборудования, за исключением части лизинговых платежей на покрытие дохода лизингодателя
- 6) приобретение новых технологий, в том числе приобретение прав на патенты и лицензий на использование изобретений, полезных моделей, промышленных образцов (не более 1,5 млн. рублей)
- 7) сертификация товаров (работ и услуг) и обеспечение правовой охраны результатов интеллектуальной деятельности, в том числе за рубежом, а также внедрение систем контроля качества
- 8) приобретение программных средств
- 9) уплата процентов по кредитам, в целях реализации инновационного проекта
- 10) получение допуска ценных бумаг малого инновационного предприятия к торгам на фондовой бирже;
- 11) приобретение комплектующих, необходимых для создания новых товаров, в рамках реализации проекта;
- 12) приобретение сырья и материалов, необходимых для создания новых товаров, в рамках реализации инновационного проекта (только за внебюджетные средства).
- 13) заработная плата, включая начисления на неё, сотрудников, непосредственно связанных с реализацией инновационного проекта (только за внебюджетные средства).

Порядок проведения конкурсного отбора проектов



ДЛЯ УСПЕШНОГО ПРОХОЖДЕНИЯ КОНКУРСНОГО ОТБОРА ЗАЯВИТЕЛЯМ НЕОБХОДИМО:

1. Перед заполнением заявки ознакомиться с приложением к Положению («Критерии оценки заявок на участие в конкурсе и их значимость»).
2. Заполнить заявку **подробно и полностью**, стараясь предоставить экспертам возможность увидеть **все сильные стороны проекта**.
3. Максимально **подробно раскрыть содержание критериев оценки** проекта.

Остались вопросы? Обратитесь в **консультационную поддержку:**
+7 (495) 231-19-06 или чат-бот на сайте



ФОРМАЛЬНАЯ ЭКСПЕРТИЗА

проверка на соответствие требованиям Положения по конкурсу

ЧАСТЫЕ ОШИБКИ ЗАЯВИТЕЛЕЙ:

- ✗ Заявитель/Руководитель предприятия/Научный руководитель одновременно участвует (в качестве заявителя, научного руководителя или руководителя предприятия) в других проектах, финансируемых Фондом в настоящее время;
- ✗ Дата регистрации предприятия составляет более 2-х лет до даты подачи заявки на конкурс (для **Старт-1**);
- ✗ Заявитель отсутствует в Едином реестре МСП (для юридических лиц);
- ✗ Заявка не содержит исчерпывающий набор документов, в том числе, подтверждающих привлечение внебюджетного софинансирования (например, нет подтверждения наличия необходимого объема средств у заимодавца) и/или документы оформлены некорректно.

Причины отклонения заявок

Критерий «Новизна разработки и эффективность предлагаемых в проекте решений»

ЧАСТЫЕ ОШИБКИ ЗАЯВИТЕЛЕЙ:

- ✗ Проект не соответствует выбранному направлению поддержки разработки отечественного ИТ-решения в рамках общих функциональных характеристик/возможностей и приоритетных классов ПО;
- ✗ В проекте отсутствует новизна (научная, техническая, технологическая);
- ✗ Достижение заданных требований ТЗ в указанные сроки и в рамках запрашиваемого объема гранта невозможно или маловероятно;
- ✗ Отсутствует или не представлен научно-технический задел по проекту;
- ✗ Заявленная интеллектуальная собственность по проекту принадлежит третьим лицам.

Причины отклонения заявок

Критерий «Достижимость запланированных результатов и показателей проекта»

ЧАСТЫЕ ОШИБКИ ЗАЯВИТЕЛЕЙ:

- ✗ Неудовлетворительное финансово-экономическое состояние участника конкурса (для конкурса «**Развитие-ЦТ**»);
- ✗ Не подтверждено наличие внебюджетного софинансирования (для конкурса «**Развитие-ЦТ**»);
- ✗ Методы и способы решения задач для получения требуемых результатов и показателей НИОКР не раскрыты или их применение не обосновано;
- ✗ В команде нет специалистов, необходимых для реализации проекта (или их квалификация не подтверждена);
- ✗ Не подтверждено наличие материально-технической базы для реализации проекта (для конкурса «**Развитие-ЦТ**»).

Причины отклонения заявок

Критерий «Перспективность внедрения, коммерческой реализации продукта, создаваемого в рамках проекта»

ЧАСТЫЕ ОШИБКИ ЗАЯВИТЕЛЕЙ:

- ✗ Не определен (или определен неверно) рынок сбыта, его объем, емкость и тенденции развития;
- ✗ Отсутствует подтверждение востребованности создаваемого продукта (в первую очередь для конкурса «**Развитие-ЦТ**»);
- ✗ Не проведено сравнение (или проведено некорректно) с конкурентами;
- ✗ Бизнес-модель создания, развития и продвижения продукта не обоснована или нежизнеспособна;
- ✗ Не проведен анализ рисков (в первую очередь для конкурса «**Развитие-ЦТ**»).

Как повысить шансы прохождения проекта

- Внимательно ознакомиться с **Положением о конкурсе**.
- Заявку заполнять **подробно и полностью** – эксперты работают только с теми материалами, которые заявитель размещает в системе.
- Верно выбирать **направление проекта**.
- Формулировки работ должны соответствовать целям и задачам **научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ**.
- Развернуто отражать **научно-технический уровень** разработки, перспективность **коммерческой реализации** создаваемого продукта и квалификацию **трудовых ресурсов** для выполнения проекта.
- Максимально полно заполнить ТЗ на НИОКР, указав конкретные качественные и количественные требования.



Протокол на сайте www.fasie.ru

Проект рекомендован к финансированию

Заявка от физ. лица:

- ✓ Создать юр. лицо (30 дней)
 - Заявитель-руководитель
 - ОКВЭД 72.1 + один из 26.1-26.4, 62.01, 63
 - Реестр МСП
- ✓ Согласовать договор (60 дней – общее согласования договора)
- ✓ Подписать ЭП

Заявка от юр. лица:

- ✓ Согласовать договор (30 дней)
 - ОКВЭД 72.1 + один из 26.1-26.4, 62.01, 63
 - Реестр МСП
- ✓ Подписать ЭП

Проект не рекомендован

- Создать запрос на разъяснение результатов экспертизы через личный кабинет заявителя в АС «Фонд-М»
- Доработать заявку с учётом замечаний
- Подать новую заявку

КОНКУРСЫ

НА КОТОРЫЕ МОЖНО
ПОДАТЬ ЗАЯВКУ

[ONLINE.FASIE](https://online.fasie.ru)

КОД-ИИ (ОЧЕРЕДЬ II) ПРИЕМ ЗАЯВОК ДО 7 ФЕВРАЛЯ 2022

СТАРТ-ЦТ (ОЧЕРЕДЬ IV) ПРИЕМ ЗАЯВОК ДО 14 ФЕВРАЛЯ 2022

БИЗНЕС-СТАРТ ПРИЕМ ЗАЯВОК ДО 14 ФЕВРАЛЯ 2022

КОММЕРЦИАЛИЗАЦИЯ (ОЧЕРЕДЬ XVI) ПРИЕМ ЗАЯВОК ДО 21 ФЕВРАЛЯ 2022

СТАРТ-1 ПРИЕМ ЗАЯВОК ДО 28 ФЕВРАЛЯ 2022

РОССИЙСКО-ИНДИЙСКИЙ КОНКУРС ПРИЕМ ЗАЯВОК ДО 28 ФЕВРАЛЯ 2022

КОММЕРЦИАЛИЗАЦИЯ-ИИ ПРИЕМ ЗАЯВОК ДО 9 МАРТА 2022

IRA-SME ПРИЕМ ЗАЯВОК ДО 11 АПРЕЛЯ 2022

РАЗВИТИЕ-ИИ (ОЧЕРЕДЬ III) ПРИЕМ ЗАЯВОК ДО 25 АПРЕЛЯ 2022

СТАРТ-ИИ-1 (ОЧЕРЕДЬ IV) ПРИЕМ ЗАЯВОК ДО 16 МАЯ 2022

СТАРТ-ИИ-2 (ОЧЕРЕДЬ IV) ПРИЕМ ЗАЯВОК ДО 23 МАЯ 2022

ЗАПЛАНИРОВАННЫЕ КОНКУРСЫ

ЭКСПОРТ-ЦТ • ПРИЕМ ЗАЯВОК БУДЕТ ОТКРЫТ В ФЕВРАЛЕ 2022

АКСЕЛЕРАЦИЯ-ИИ • ПРИЕМ ЗАЯВОК БУДЕТ ОТКРЫТ В ФЕВРАЛЕ 2022

РАЗВИТИЕ-СОПР • ПРИЕМ ЗАЯВОК БУДЕТ ОТКРЫТ В ФЕВРАЛЕ 2022

КОД-ИИ • ПРИЕМ ЗАЯВОК БУДЕТ ОТКРЫТ В ФЕВРАЛЕ 2022

СТАРТ-ЦТ-1 • ПРИЕМ ЗАЯВОК БУДЕТ ОТКРЫТ В ФЕВРАЛЕ 2022

РАЗВИТИЕ-ЦТ • ПРИЕМ ЗАЯВОК БУДЕТ ОТКРЫТ В ФЕВРАЛЕ 2022

СТАРТ-1 • ПРИЕМ ЗАЯВОК БУДЕТ ОТКРЫТ В МАРТЕ 2022

КОММЕРЦИАЛИЗАЦИЯ-ИИ • ПРИЕМ ЗАЯВОК БУДЕТ ОТКРЫТ В МАРТЕ 2022

РОССИЙСКО-КОРЕЙСКИЙ КОНКУРС • ПРИЕМ ЗАЯВОК БУДЕТ ОТКРЫТ В МАРТЕ 2022



создан в 2010 году,
экстерриториальность с
2019 года

- ✓ Поддержка технологического предпринимательства в России и коммерциализация результатов научно-исследовательской деятельности



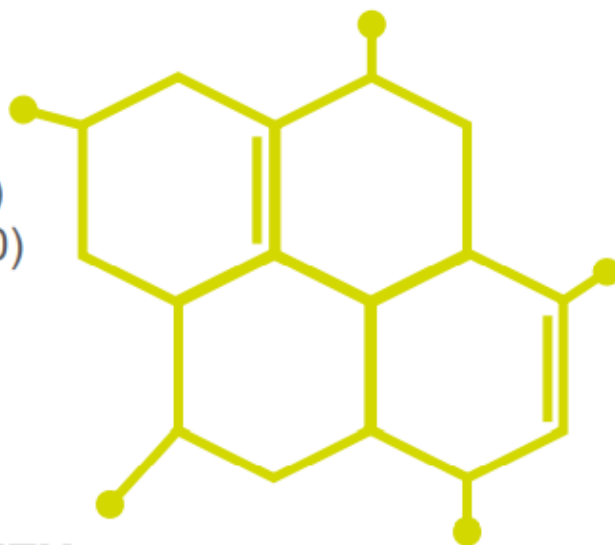


ЭКОСИСТЕМА СКОЛКОВО

СТАРТАПЫ
3200+ компаний
160+ млрд руб. выручки (2020)
25 млрд руб. инвестиций (2020)

**ИНДУСТРИАЛЬНЫЕ
ПАРТНЕРЫ**

130+ компаний
60+ центров НИОКР
35+ корпоративных программ



ИНФРАСТРУКТУРА

750+ тыс. кв. м. объектов
450+ стартапов на территории

СКОЛТЕХ
140+ профессоров
1000+ студентов
10 исследовательских центров

РЕГИОНАЛЬНАЯ СЕТЬ

20 технопарков – региональных операторов
13 региональных представителей





Тематические направления (кластеры)



ИТ

Кластер информационных технологий



Биомед

Кластер биологических и медицинских технологий



Энерготех

Кластер энергоэффективных технологий

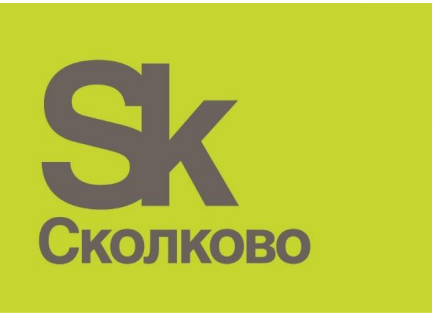


Промтех

Кластер передовых производственных технологий,
ядерных и космических технологий

Подробный перечень по ссылке:
<https://sk.ru/foundation/clusters>





Участники Сколково: Меры поддержки





Участники Сколково: Меры поддержки



ОСНОВНЫЕ ПРИНЦИПЫ:

- Сколково не претендует на интеллектуальную собственность, не входит в капитал компании;
- Большинство услуг оказываются безвозмездно;
- Не требований по месту регистрации юридического лица или фактическому месту ведения деятельности.

НАЛОГОВЫЕ И ТАМОЖЕННЫЕ ЛЬГОТЫ:

- Льгота по НДС;
- Налог на прибыль – 0%;
- Налог на имущество – 0%;
- Страховые взносы – 14%;
- Таможенные пошлины и НДС на ввозимое исследовательское оборудование – 0%.





Участники Сколково: Меры поддержки

До **1,5 млн руб.** в одной заявке,
не более **4 млн руб.** в год на участника

Первые **12 месяцев** после получения статуса **100%**, далее **75%** от суммы затрат

Всего участник может получить **16 млн руб.**

Финансирование могут получить **только** Участники проекта «Сколково».

- Простая процедура рассмотрения заявки, состоящая из **1** этапа – проверки по формальным критериям
- Внешняя экспертиза отсутствует
- Срок принятия решения – не более **20** рабочих дней
- Количество заявок не ограничено, ограничена только сумма микрогрантов в течение календарного года

Способы финансирования

Компенсация понесенных расходов



Авансирование планируемых расходов

- на счет Участника
- на счет подрядчика



Программы

- 1 Охрана интеллектуальной собственности
- 2 Участие в выставках и конференциях
- 3 Создание прототипов
- 4 Проведение испытаний
- 5 Покупка комплектующих
- 6 Экспериментальное внедрение
- 7 Аренда оборудования и покупка ПО
- 8 Участие в акселерационных программах
- 9 Услуги ЦИС (Центра Интеллектуальной Собственности)
- 10 Маркетинговые услуги для Участника

* Подробная информация представлена на сайте sk.ru/grant-financial-support/microgrants/



Процедура получения статуса участника Сколково

Питч-сессия
в регионе



Подача
заявки
Сайт
<http://sk.ru>

Формальная
проверка



Экспертиза по
существу

- Потенциал коммерциализации
- Конкурентные преимущества
- Теоретическая реализуемость
- Компетенции команды

Заключение
экспертизы



Получение
статуса
участника



Наши контакты:

Великий Новгород, ул. Федоровский ручей 2/13,
Центр «Мой бизнес», офис 405

ПЕТРОВА МАРИЯ АНДРЕЕВНА
Тел.+79211929655
E-mail: m.a.petrova@novreg.ru



Федорова Александра Владимировна
Тел.+79116109717
E-mail: fav@novreg.ru



Зубкова Анна Владимировна
Тел.+79116031176
E-mail: annazubkova@novreg.ru



Prominnov.ru